

Aspectos críticos de la contratación administrativa

Autor: Juan Carlos Flores Rivas

Editorial Thomson Reuters /2021

www.librotecnia.cl

Índice

Presentación

Capítulo I

Licitación pública: ¿es el procedimiento ordinario de contratación administrativa?

Introducción

- I. Licitación pública como procedimiento administrativo
 1. La licitación pública procedimiento general de contratación
 2. Licitación pública restringida o condicionada
 3. Procedimiento de selección del oferente: licitación privada y trato directo
 - 3.1. Licitación privada
 - 3.2. Causales de trato directo
 4. Análisis crítico de las excepciones a la licitación pública
 - 4.1. Licitaciones públicas sin interesados
 - 4.2. Contratos resueltos o terminados anticipadamente
 - 4.3. Emergencia, urgencia o imprevistos
 - 4.4. Existencia de un único proveedor del bien o servicio
 - 4.5. Por la naturaleza de la negociación
 - II. Cambio de procedimiento y motivación administrativa
- Conclusiones

www.librotecnia.cl

Capítulo II

Principios jurídicos de licitación pública

Introducción

- I. Libre concurrencia de los oferentes
 1. Libre concurrencia restringida: registros públicos
 2. Prácticas atentatoria de la libre concurrencia
 3. Igualdad de los oferentes ante las bases
 4. Principio de estricta sujeción a las bases

Capítulo III

Inhabilidad para contratar con el Estado

Introducción

- I. El caso y la sentencia
- II. Origen de la inhabilidad
- III. Juicio laboral y aplicación automática de la sanción
- IV. Infracción al principio de proporcionalidad (gravedad, idoneidad y necesidad)
- V. Conclusiones

Capítulo IV

Las bases de licitación como medio de prueba en la litigación administrativa contractual

Introducción

- I. La prueba en la contratación administrativa: Bases de licitación
 1. Identidad del objeto contractual en las bases de licitación
 2. Ambigüedad de las bases de licitación: su control judicial
- II. Insuficiente precisión de las bases de licitación ante el ejercicio de la potestad variandi, factum principis y la teoría de la imprevisión
 1. Potestad o ius variandi
 2. Factum principis
 3. Teoría de la imprevisión

- III. La prueba: fijación de las obligaciones originales versus las alteraciones contractuales
- IV. Conclusiones

Capítulo V

Probidad administrativa en la etapa de evaluación de la licitación pública

Introducción

- I. Las comisiones evaluadoras en el procedimiento licitatorio
- II. Principio de probidad: antecedentes generales
- III. Aplicación del principio de probidad a las Comisiones Evaluadoras
- IV. Deberes y prohibiciones impuestas por el principio de probidad a las Comisiones de Evaluación
 - 1. Obligaciones de informar conflictos de interés
 - 2. Obligación de abstenerse en el procedimiento y en la evaluación de las ofertas
 - 3. Prohibición de mantener contacto con los oferentes en el procedimiento licitatorio
 - 4. Prohibición de innovar en los requisitos de las bases de licitación
- V. Conclusiones

Capítulo VI

Empresas públicas y contratación administrativa

Introducción

- I. Regulación constitucional de la actividad empresarial del Estado
- II. Contratación administrativa de las empresas públicas
 - 1. Etapa de licitación: Licitación pública es la regla general
 - 2. Etapa de ejecución contractual
 - 3. Etapa de extinción contractual
- III. Conclusiones

Capítulo VII

¿Son cláusulas penales las multas en los contratos administrativos?

Introducción

- I. Afirmación: las multas contractuales como cláusulas penales
- II. No son cláusulas penales: fuentes, consentimiento y control
 1. No son cláusulas penales: estructura y finalidad de la cláusula penal
 2. No son cláusulas penales: las bases de licitación no son el instrumento adecuado
- III. Son sanciones administrativas sujetas al Derecho Público
- IV. Conclusiones

Capítulo VIII

El objeto en los contratos de concesión de obra pública

Introducción

- I. La obra pública bajo el sistema de concesiones
 1. Generalidades
 2. Definición de la obra pública: función del consejo de concesiones
- II. Indefinición del objeto contractual y deberes de transparencia
- III. Identificación del objeto concesional y deberes de información
- IV. Conclusiones

Capítulo IX

Subvenciones en el contrato de concesión de obra pública

Introducción

- I. La subvención como técnica propia del fomento administrativo
 1. Concepto de subvención. Consideraciones para su delimitación

- 1.1. La teoría de la subvención en la doctrina española
- 1.2. La subvención en la Ley General de Subvenciones española
2. La subvención en el derecho chileno
 - 2.1. Aportes doctrinales al estudio de la subvención
 - 2.2. Concepto de subvención en la jurisprudencia administrativa y judicial
- II. Análisis comparativo entre la subvención y los subsidios
- III. Regulación de la subvención en el contrato de concesión de obra pública
 1. Fuentes legales de la subvención en el contrato de concesión de obra pública
 - 1.1. Ley Orgánica del Ministerio de Obras Públicas
 - 1.2. Ley de Concesiones de Obras Públicas
 2. Fuentes administrativas de la subvención en el contrato de concesión de obra pública
 3. Funcionamiento de la subvención en el contrato de concesión de obra pública
 - 3.1. Reglamentación de los ingresos mínimos garantizados en el contrato de concesión de obra pública
 - 3.2. Reglamentación de los subsidios convenidos en el contrato de concesión de obra pública
 4. Naturaleza jurídica de la subvención en el contrato de concesión de obra pública
- IV. Conclusiones

Capítulo X

Revisión de los contratos administrativos: el adecuado equilibrio entre potestades exorbitantes y los derechos contractuales

Introducción

- I. Régimen potestativo exorbitante en la contratación administrativa
 1. Potestad de variación o ius variandi
 - 1.1. Ejercicio legal de una potestad contractual de la Administración

- 1.2. La alteración debe constituir un álea extraordinario
- 1.3. Agravamiento de la economía del contrato
- 1.4. Extensión y límites del ius variandi: intento de armonización
2. Hecho del príncipe o factum principis
3. Teoría de la imprevisión
 - 3.1. Hecho o acontecimiento imprevisible a las partes
 - 3.2. Hecho o acontecimiento posterior a la celebración del contrato
 - 3.3. El hecho o acontecimiento debe constituir un álea extraordinario
 - 3.4. Excesiva onerosidad en el cumplimiento del contrato
- II. Mantenición del adecuado equilibrio económico: deber estatal de indemnizar
- III. Conclusiones

Capítulo XI

Responsabilidad contractual del Estado: recepción del principio de reparación integral

Introducción

- I. El caso y la sentencia
- II. Régimen potestativo contractual del Estado
- III. Potestad variandi y sus límites
- IV. Responsabilidad contractual del Estado: equilibrio económico financiero
- V. Conclusiones

Capítulo XII

Convenios ad referendum y cláusulas de renuncia de indemnizaciones

Introducción

- I. Cláusulas de renunciaciones: sentido y alcance
- II. Potestad de interpretación unilateral de las cláusulas del contrato

- III. Potestad variandi: límites y alcance
- IV. Obligación de mantener el equilibrio económico financiero del contrato
 - 1. Indemnizaciones por tardanza en la entrega de terrenos
 - 2. Indemnizaciones por indefinición de proyecto de desvíos
 - 3. Indemnización por valores proforma

Capítulo XIII

Los convenios mandatos en obras públicas: intentos de explicación

Introducción

- I. Los convenios mandatos en la contratación pública
 - 1. Naturaleza jurídica de los convenios mandatos
 - 2. Recepción normativa de los convenios administrativos en obras públicas
- II. Partes en los convenios administrativos
 - 1. Mandante
 - 2. Mandatario
- III. Naturaleza Jurídica. ¿Los convenios son realmente un mandato?
- IV. Tipos de convenios mandatos
 - 1. Mandato simple
 - 2. Mandato completo e irrevocable
- V. Obligación de consignación presupuestaria
- VI. Reglas de responsabilidad en los convenios mandatos
 - 1. Régimen de responsabilidad entre el mandante y el mandatario
 - 2. Régimen de responsabilidad respecto de los terceros adjudicatarios, ajenos al convenio mandato
- VII. Conclusiones

Capítulo XIV

La caducidad en los contratos administrativos

Introducción

- I. La caducidad en los contratos administrativos
 1. Generalidades de la caducidad
 2. Caducidad en el Derecho Administrativo
 3. Caducidad en el contrato administrativo
 4. Caducidad administrativa: potestad exorbitante
 5. Regulación legal de la caducidad administrativa
 - 5.1. Contratos de suministro y prestación de servicios
 - 5.2. Contrato de obra pública
 - 5.3. Contrato de concesión de obra pública
 - 5.4. Caducidad en los contratos de concesión de uso de bienes fiscales
- II. Requisitos para el ejercicio de la caducidad administrativa
 1. Existencia de un incumplimiento grave
 2. Naturaleza sancionadora de la caducidad
 3. La caducidad administrativa requiere ser declarada
 4. La caducidad administrativa no confiere derecho a indemnización
 5. La caducidad produce efectos hacia futuro
- III. Conclusiones

Cómo acceder a este libro digital a través de Thomson Reuters Proview

www.librotecnia.cl