

Índice

<i>Prólogo del profesor Donald Fox Rettig</i>	9
<i>Introducción</i>	11

CAPÍTULO PRIMERO

La solución de controversias entre privados en el Tratado de Libre Comercio Chile-Estados Unidos

I.	Aspectos más relevantes del TLC Chile-Estados Unidos . . .	15
1.	Apertura total de los negocios, del comercio y de las inversiones entre chilenos y norteamericanos	16
1.1.	Respecto a las exportaciones chilenas a Estados Unidos	17
1.2.	Respecto a las importaciones estadounidenses a Chile	18
2.	Nuevo mecanismo de regulación de la propiedad intelectual e industrial	19
3.	Los consumidores reciben gran parte de los beneficios por la vía de menores precios	21
II.	Conceptos fundamentales vinculados al tema de las controversias internacionales.	22
1.	Acerca de los conceptos de controversia y diferencia . . .	22
2.	Los medios alternativos de solución de controversias . .	24

3.	Acerca del concepto de arbitraje	24
4.	Acerca del concepto de mediación	27
5.	Acerca del concepto de negociación	29
6.	Conceptos del Tratado de Libre Comercio Chile-Estados Unidos	30
III.	Controversias internacionales entre privados y medios de solución	32
IV.	Clasificación de los medios de solución de controversias internacionales	36
V.	La Ley Modelo de la CNUDMI sobre Arbitraje Comercial Internacional	37
VI.	El arbitraje internacional en Chile	40
VII.	Aspectos relevantes de la ley chilena sobre Arbitraje Comercial Internacional	43
VIII.	Descripción de la situación norteamericana en materia de solución de controversias internacionales entre privados . . .	49
1.	Alianza Previa	51
2.	Evaluación Temprana Neutral (ENE)	51
3.	Paneles de Resolución de Conflictos (PRC)	52
4.	Audiencias de Intercambio de Información (Mini-Trials)	54
5.	Arbitraje Expositivo (Fast-Track Arbitration)	55
IX.	Diseño del Tratado de Libre Comercio Chile-Estados Unidos en materia de solución de controversias comerciales internacionales entre privados . . .	57

CAPÍTULO SEGUNDO

Instituciones chilenas y norteamericanas vinculadas a la solución de controversias entre privados

I.	Instituciones chilenas vinculadas a la solución de controversias internacionales entre privados	61
II.	El Centro de Arbitraje y Mediación de Santiago (CAM Santiago)	62

III.	La mediación en el CAM Santiago	63
1.	Nómina de mediadores	63
2.	Requerimiento de mediación	64
3.	Proceso de mediación	66
4.	Notificaciones.	67
5.	Inhabilitaciones y sustituciones.	68
6.	Sesiones de mediación	69
7.	Término de la mediación	72
IV.	Código de Ética de los mediadores en el CAM Santiago . .	73
1.	Autodeterminación de las partes.	73
2.	Competencia del mediador.	74
3.	Imparcialidad del mediador.	74
4.	Conducción del proceso de mediación	75
5.	Confidencialidad	75
6.	Asesorías.	76
7.	Cualidades del mediador	76
8.	Costos	77
9.	Disposiciones generales.	77
V.	El Arbitraje Internacional en el CAM Santiago.	77
1.	Inicio del arbitraje	78
2.	Composición del tribunal arbitral.	80
3.	Competencia del tribunal arbitral.	82
4.	Sustanciación de las actuaciones arbitrales	83
5.	Pronunciamiento del laudo y terminación del procedimiento arbitral	86
VI.	El Centro de Arbitraje y Mediación de la Cámara de Comercio de Valparaíso (CAM V Región)	90
VII.	El arbitraje y la mediación en el CAM V Región.	92
1.	El arbitraje	92
2.	La mediación	94
VIII.	Instituciones norteamericanas relevantes en materia de resolución de conflictos comerciales internacionales entre privados.	94
IX.	Principales centros norteamericanos de arbitraje y mediación internacional.	95

X.	El caso de la American Arbitration Association (AAA)	96
1.	La mediación en el CIRD.	97
2.	El arbitraje en el CIRD.	101

CAPÍTULO TERCERO

Las decisiones de las entidades resolutorias de controversias comerciales internacionales entre privados

I.	Ejecutabilidad de las decisiones que resuelven controversias internacionales entre privados	113
1.	La ley del lugar del arbitraje	114
2.	El reconocimiento y ejecución de los laudos arbitrales dictados en el extranjero	115
II.	Normas chilenas sobre ejecución de sentencias extranjeras . .	117
III.	Convención sobre Reconocimiento y Ejecución de Sentencias Arbitrales Extranjeras (Convención de Nueva York, 1958)	122
IV.	Convención Interamericana de Arbitraje Comercial Internacional (Convención de Panamá, 1975)	125
V.	Código de Bustamante sobre Derecho Internacional Privado	130

CAPÍTULO CUARTO

Valor ejecutivo de las soluciones alcanzadas a través de los sistemas alternativos de solución de controversias comerciales internacionales distintos al arbitraje

I.	Antecedentes	133
II.	La mediación	134
III.	La negociación	136
IV.	Contradicción entre los fines de los medios alternativos de solución de controversias distintos del arbitraje y la ejecución de los acuerdos alcanzados a través de estos medios.	137

Conclusiones	139
Bibliografía	141
• Textos normativos	141
• Libros	142
• Revistas	143
• Documentos en internet	144