

La teoría de la argumentación en sus textos

Editor: Luis Vega Reñón

Palestra Editores /2022

www.librotecnia.cl

Contenido

CRÉDITOS Y RECONOCIMIENTOS	
AUTORES Y ORIGINALES. TRADUCTORES.....	11
PREFACIO	15
<i>Luis Vega Reñón</i>	
PENSAR POR SISTEMAS, Y PENSAR POR IDEAS PARA TENER EN CUENTA.....	21
<i>Carlos Vaz Ferreira</i>	
APÉNDICE. Ampliación y corrección al capítulo “Pensar por sistemas y pensar por ideas para tener en cuenta”	43
Más completo aún lo anterior.....	44
FALACIAS	47
Extractos de los caps. 1 y 8	
<i>Charles L. Hamblin</i>	
Capítulo 1	
El tratamiento estándar.....	47
Capítulo 8	
Dialéctica formal	53

LOS ARGUMENTADORES COMO AMANTES	75
<i>Wayne Brockriede</i>	
LOS CONCEPTOS DE ARGUMENTO Y ARGUMENTAR.....	89
<i>Daniel J. O'Keefe</i>	
Distinciones básicas	90
Casos paradigmáticos de argumento	93
Argumento ₂	98
Argumento ₁	101
Algunas consecuencias	109
Casos paradigmáticos	113
Conclusión.....	116
TRES PERSPECTIVAS DE LA ARGUMENTACIÓN: RETÓRICA, DIALÉCTICA, LÓGICA.....	
<i>Joseph W. Wenzel</i>	
Perspectivismo en el estudio de la argumentación	120
Elementos principales de cada perspectiva.....	124
Propósitos.....	125
Alcance y enfoque.....	129
Situación	133
Recursos	136
Estándares y reglas.....	142
LAS ESFERAS PERSONAL, TÉCNICA Y PÚBLICA DE LA ARGUMENTACIÓN: UNA INVESTIGACIÓN ESPECULATIVA EN EL ARTE DE LA DELIBERACIÓN PÚBLICA	
<i>G. Thomas Goodnight</i>	
Incertidumbre y base de desacuerdo	150

Distinciones entre las esferas de argumentar y una explicación de cómo cambian las bases de la argumentación154

El estatus del argumento deliberativo165

SOLO LOS HECHOS, SEÑORA: LÓGICA INFORMAL, GÉNERO Y PEDAGOGÍA.....173

Deborah Orr

LA ARGUMENTACIÓN ES UNA GUERRA... Y LA GUERRA ES UN INFIERNO: FILOSOFÍA, EDUCACIÓN Y METÁFORAS PARA LA ARGUMENTACIÓN193

Daniel H. Cohen

(1) La argumentación no es una guerra; es una lectura recíproca.....203

(2) La argumentación no es una guerra; es una negociación diplomática207

(3) Así pues, la argumentación no es una guerra; es crecimiento o adaptación.....208

(4) Es decir, la argumentación no es una guerra; es una metamorfosis209

(5) La argumentación ni siquiera debería ser como una guerra; debería ser una especie de polinización cruzada que llevara a una hibridación209

(6) La argumentación no es en absoluto una guerra; es una lluvia de ideas210

(7) En lugar de ser un tipo de guerra, la argumentación puede ser más como el trabajo comunitario210

HACIA UNA TEORÍA DE LA ARGUMENTACIÓN VISUAL.....213

David S. Birdsell

Leo Groarke

Bibliografía selecta anotada230

Fuente citada.....232

LÓGICA INFORMAL: UNA PANORÁMICA	233
<i>Ralph H. Johnson</i>	
<i>J. Anthony Blair</i>	
1. Introducción.....	233
2. ¿Qué es la Lógica Informal?.....	234
3. Investigaciones recientes.....	237
4. Problemas y cuestiones para futuros estudios	242
5. Lógica informal: recursos	246
6. Implicaciones para la filosofía	247
7. Implicaciones prácticas más amplias	250
EL DESARROLLO DEL ENFOQUE PRAGMA-DIALÉCTICO DE LA ARGUMENTACIÓN	253
<i>Frans H. Van Eemeren</i>	
<i>Peter Houtlosser</i>	
1. El desarrollo de la pragma-dialéctica	253
2. Reconciliación de la visión dialéctica y retórica	259
3. Límites dialécticos para las opciones retóricas en las maniobras estratégicas.....	263
4. Algunos proyectos actuales de investigación pragma-dialéctica.....	271
POR QUÉ HACERLO BIEN SI SE TRATA DE ARGUMENTAR.....	277
<i>Luis Vega Reñón</i>	
1. Los títulos y poderes de la lógica.....	282
2. Los títulos y poderes del discurso argumentativo	293
3. Un ensayo de justificación: razones para argumentar bien.....	304
LOS ESTUDIOS DE LA ARGUMENTACIÓN EN LA ESTELA DE LA NUEVA RETÓRICA	311
<i>David A. Frank</i>	
El proyecto de la nueva retórica en contexto.....	313

Los argumentos en el proyecto de la nueva retórica.....	318
Argumentos en contra del proyecto de la nueva retórica	333
La argumentación en la estela del PNR.....	340
Conclusión.....	343
LA LÓGICA DE LOS DESACUERDOS PROFUNDOS.....	345
<i>Robert J. Fogelin</i>	
LA ARGUMENTACIÓN EN CUANTO PRÁCTICA	361
<i>Carlos Pereda</i>	
1. Los materiales externo-internos: las y los agentes.....	365
2. Los materiales internos: los propósitos, los medios y los modos	366
3. Los materiales externos: los recursos sociales y naturales y, en gran medida, también de nuevo, los agentes como materiales externo-internos	381
4. Tres observaciones	385
LA TEORÍA ARGUMENTATIVA: PREDICIONES Y RESULTADOS EMPÍRICOS	389
<i>Hugo Mercier</i>	
Un giro social en el estudio de la cognición superior	390
La teoría argumentativa del razonamiento.....	391
Razonamiento solitario con escaso o ningún conflicto interpersonal	395
El razonamiento en solitario con conflicto intrapersonal.....	397
La exposición a argumentos que generan poco o ningún conflicto	398
Exposición a argumentos que generan conflicto.....	400
Diálogo.....	401
Observaciones finales.....	403

Preguntas pendientes.....	404
Tendencias.....	405
Glosario.....	406
Recuadro 1. El desarrollo temprano de la argumentación	409
Recuadro 2. Argumentación y educación.....	411
Recuadro 3. La democracia deliberativa	413
BIBLIOGRAFÍA COMPILADA.....	415
ÍNDICE ANALÍTICO	451

www.librotecnia.cl