## Litigación penal estratégica en juicios orales

Autores: R. Blanco, M. Decap, L. Moreno, H. Rojas Editorial Tirant lo Blanch /2021

## ÍNDICE

www.librotecnia.cl

LOS AUTORES	11
PRESENTACIÓN	13
Capitula 1	
Capítulo 1: (TEORÍA DEL CASO)	
TEORIA DEL CASO	
I. Introducción	17
II. Concepto	18
III. Oportunidad	20
IV. Características.	23
V Utilidad a importancia	37
VI. Rol del Litigante	42
VII. Not del Liugainte	52
VII. Metodología	54
Clasificación de los hechos	61
3. Identificación de la Teoría Jurídica a sostener o cuestionar	73
4. Identificación de las proposiciones fácticas del caso	76
5. Búsqueda y selección de evidencia o medios de convicción para	
acreditar la teoría del caso	80
6. Identificación de la Teoría del Caso de la contraparte	91
7. Identificación de las debilidades del caso	93
Clasificación de la Evidencia	99
9. La forma de presentar el caso	111
Capítulo 2:	
DISCURSO DE APERTURA	
I. Planteamientos iniciales	129
	134
II. Objetivos estratégicos	
III. Contenido	138
IV. Estructura	143
V. Recomendaciones adicionales	154
VI. Variables estratégicas complejas para los litigantes	158
Variables estratégicas para la fiscalía	158
Variables estratégicas para la defensa	160
www.librotecnia	ı.cl

8	Índice
VII. Variables relevantes para los tribunales	162
VIII Conclusiones	165
Capítulo 3: EXAMEN DIRECTO DE TESTIGOS Y PERITOS	100
I. Introducción	167
II. Concepto	169
I. Introducción II. Concepto III. Utilidad	170
IV. Objetivos estratégicos	170
IV. Objetivos estrategicos	
V. Preparación previa del testigo	171
VI. Estructura	183
1. Parte introductoria y legitimación del testigo	183
2. Presentación de los hechos del caso	187
3. Tipos de preguntas	192 196
Otras técnicas complementarias del examen directo	200
Otras tecnicas complenientasas del examen directo     Incorporación de prueba material relacionada	203
7. Parte final o remate del examen directo	206
8. Segundo interrogatorio del testigo	207
VII. Recomendaciones Finales	208
VIII. Testigos Complejos	209
1. Declaración del acusado	209
2. Declaración de la victoria	214
3. Declaración del/policía	218
IX. Examen Directo de Peritos	220
Consideraciones iniciales	220
2. Perito, metaperito y testigo experto	224
3. Admisibilidad del perito	224
4. Estructura del examen directo de peritos	227
5. Recomendaciones adicionales	232
6. Relación entre examen directo del perito y discurso de clausura	234
Capítulo 4:	
CÓNTRAEXAMEN DE TESTIGOS Y PERITOS	
I. Conceptos importancia y alcance	237
II. Objetivos	241
III. Preparación	257

IV. Preguntas a utilizar en el contraexamen .....

Índice	9
V. Comportamientos esperados de un contrainterrogador	267
VI. ¿Siempre se debe contraexaminar?	274
VII. Contraexamen del testigo hostil	276
VIII Otras consideraciones para un contra o como no fectivo	278
IX. Impugnación de testigos	290
X. Contraexamen de peritos.	300
Capítulo 5:	
OBJECIONES	
$(\bigcirc)$	
I. Definición y fundamento	311
	319
III. Clasificación de las preguntas objetables	323
IV. Resolución de la objeción	332
V. Pertinencia de las objeciones (manejo estratégico)	333
VI. Actuación de oficio del tribunal	335
Capítulo 6:	
PRUEBA DOCUMENTAL Y PRUEBA MATERIAL	
	227
I. Aclaraciones conceptuales	337
II. Confiabilidad en los instrumentos públicos	340
III. Confiabilidad en los objetos	341
IV. Confiabilidad en los instrumentos privados	342
V. Reglas comunes para la incorporación en juicio	344 344
Relevancia de la prueba ofrecida. Selección del testigo idóneo	347
3. La idoneidad del declarante	349
4. Exhibición del objeto o documento y credibilidad externa	350
5. Deserrollo de la información y credibilidad interna	350
VI. Cadena de custodia	351
VII. Fases de la cadena de custodia	352
VIII. Cénclusiones	354
www.librotecni	a.cl

BIBLIOGRAFÍA ......

## Capítulo 7: DISCURSO DE CLAUSURA

I. Concepto y objetivos estratégicos	
II. Estructura	
III. Finalidades específicas.	
Ordenar y sistematizar	
2. Enfatizar y persuadir	
3. Reforzar la teoría del caso propia	
4. Atacar la teoría del caso del contrario	
5. Distinguir entre prueba directa e/mdirecta	
6. Formular conclusiones	
IV. Conclusiones y recomendaciones finales	

www.librotecnia.cl