

Prólogo del Profesor Jorge Alejandro Amaya.....	7
Presentación a la segunda edición	
por el Profesor Mario Verdugo Marinkovic	11
CAPÍTULO I	
Bases y principios de la argumentación	15
• Bases y principios de la argumentación	15
• Persuadir y convencer	16
• Los sofistas	20
CAPÍTULO II	
Periodo aristotélico	31
• Periodo aristotélico	31
• La verdad y las técnicas	32
1. La retórica	32
2. La dialéctica	34
3. El discurso epistémico	36
• Técnica de verdad y “argumentación”	39
• Tres formas de argumentación.	44
• El entimema y sus dificultades.	46
• El caso de las máximas	50
• Técnica retóricas en el discurso	53
1. <i>Inventio</i>	54

1.a) Lo tópico	59
1.b) Tesis, hipótesis y causa	62

CAPÍTULO III

Nueva retórica 63

• Introducción	63
• Las técnicas argumentativas	65
• La teoría de la argumentación en el siglo XX	66
• La nueva retórica y la argumentación	70
• Sobre el tratado de la argumentación	70
• La nueva retórica	70
• Argumentación y lenguaje jurídico	71
• Los principios de la argumentación	73
• Razón práctica, razón demostrativa	75
• Argumentación y demostración	76
• El control del auditorio	77
• Las bases del acuerdo	81
• Estructura de los argumentos	86
• Los argumentos cuasilógicos	87
1. Contradicción e incompatibilidad	87
2. Identidad, definición, analiticidad y tautología	88
3. La regla de la justicia y reciprocidad	92
4. Argumentos de transitividad, de inclusión y de división	94
• Los argumentos basados en la estructura de lo real	95
1. Los enlaces de sucesión	95
2. Las relaciones de coexistencia	96
3. Las dobles jerarquías y las diferencias de orden	97
• Los argumentos que fundamentan la estructura de lo real	99
1. La argumentación por el ejemplo	99
2. La ilustración	100
3. El modelo	101
4. La analogía y metáfora	103
• La interacción de argumentos	106

www.librotecnia.cl

CAPÍTULO IV **La Escuela de Schopenhauer y sus estrategias** **109**

• La escuela de Schopenhauer	109
• La dialéctica en Kant.	109
• Schopenhauer versus Hegel.	113
• La dialéctica en Schopenhauer	116
• El arte de tener razón	119
• La base de toda dialéctica	121
• Estratagema 1	123
• Estratagema 2	124
• Estratagema 3	125
• Estratagema 4	126
• Estratagema 5	127
• Estratagema 6	127
• Estratagema 7	128
• Estratagema 8	128
• Estratagema 9	128
• Estratagema 10	129
• Estratagema 11	129
• Estratagema 12	130
• Estratagema 13	130
• Estratagema 14	130
• Estratagema 15	131
• Estratagema 16	131
• Estratagema 17	131
• Estratagema 18	132
• Estratagema 19	132
• Estratagema 20	133
• Estratagema 21	133
• Estratagema 22	134
• Estratagema 23	134
• Estratagema 24	135
• Estratagema 25	135
• Estratagema 26	136

www.librotecnia.cl

• Estratagema 27	136
• Estratagema 28	137
• Estratagema 29	137
• Estratagema 30	138
• Estratagema 31	141
• Estratagema 32	142
• Estratagema 33	142
• Estratagema 34	142
• Estratagema 35	143
• Estratagema 36	143
• Estratagema 37	144
• Estratagema 38	145

CAPÍTULO V

Modelo Toulmin 147

• El modelo de argumentación	150
• Una aproximación vericondicional	162
• Pretensiones de validez y contextos de acción	163
• La fuerza de los argumentos	165
1. Grado de formalización	170
2. Grados de precisión	171
3. Modos de resolución	171
4. Objetivos argumentativos	172
5. Argumentos regulares y argumentos críticos	174
• Comparaciones en el interior de un campo y entre otros campos distintos	175

CAPÍTULO VI

Argumentación jurídica 177

• Introducción	177
• La ley como espacio de argumentación	178
• La naturaleza de los asuntos legales	180

www.librotecnia.cl

1. Cuestiones de hecho	181
2. Datos	181
3. Garantía	181
4. Cuestiones de ley.	182
• La interacción entre la ley y los hechos	182
• Asuntos esencialmente polémicos	184
• La naturaleza de las decisiones legales	185
• Las características de los argumentos legales	187
1. Conclusiones.	190
2. Datos	190
3. Garantías.	192
4. Modalidades	195
5. Refutaciones o restricciones.	196
6. La toma de decisiones en la instancia de apelaciones	196

CAPÍTULO VII

Concepto formal y material del razonar judicial	199
--	------------

CAPÍTULO VIII

Pragmática del razonamiento judicial (Nino, Habermas y Rawls)	211
--	------------

• Concepción pragmática	211
• Retórica y dialéctica	215

CAPÍTULO IX

Visión renovada del argumento jurídico	219
---	------------

• La unidad del razonamiento práctico	219
---	-----

CAPÍTULO X

Lógica, retórica y dialéctica del pensamiento judicial	225
---	------------

www.librotecnia.cl

CAPÍTULO XI	
Rol de la retórica y de la dialéctica	231
• El papel de la retórica y de la dialéctica	231
CAPÍTULO XII	
Cómo razonan los jueces	241
• Argumentar y decidir	241
• Caracteres de la argumentación	244
• Lógica formal	246
CAPÍTULO XIII	
Componentes del argumento	255
• Componentes del argumento	255
1. Premisas	255
1.1. Premisa mayor	256
1.2. Premisa menor	257
2. Inferencia	259
2.1. En cascada	259
2.2. En paralelo	259
2.3. Dual	260
3. Conclusión	261
3.1. Conclusión única	263
3.2. Conclusión múltiple	263
CAPÍTULO XIV	
Reglas y principios del buen razonar	267
• Principios y reglas de la argumentación	267
• Principios	273
1. Principios ontológicos	273

www.librotecnia.cl

1.a)	Principio de quiddidad	274
1.b)	Principio de razón suficiente	274
2.	Principios cognitivos	281
2.a)	Principio de veracidad	281
2.b)	Principio de identidad	282
2.c)	Principio de no-contradicción	284
2.d)	Principio de tercio excluido	286
3.	Principios pragmáticos	287
3.a)	Principio de Okcham	287
3.b)	Principio de Javoleno	288
3.c)	Principio jurídico	289
3.d)	Principio de universalidad negativa	289
3.e)	Principio de particularidad afirmativa	290
3.f)	Principio <i>dictunt de omni</i>	290
3.g)	Principio <i>dictum de nullo</i>	291
3.h)	Principio silogístico positivo	291
3.i)	Principio silogístico negativo	292
3.j)	Principio de conclusión imposible	292
•	Reglas	293
1.	Primera regla: los términos en la composición mínima deben ser tres	294
2.	Segunda regla: los términos en la conclusión no deben tener mayor extensión que en las premisas	295
3.	Tercera regla: el término medio no debe entrar en la conclusión	295
4.	Cuarta regla: el término medio debe ser al menos una vez universal	296
5.	Quinta regla: de dos afirmaciones no se sigue una conclusión negativa	297
6.	Sexta regla: de dos negaciones no se sigue conclusión	297
7.	Séptima regla: la conclusión sigue la peor parte	297
8.	Octava regla: de dos particulares no se sigue conclusión	298

www.librotecnia.cl

CAPÍTULO XV

A modo de conclusión 299

- Introducción..... 299
- Movimiento uno: formulación y defensa de un punto de vista 303
- Movimiento dos: consideración de elemento de oposición .. 304
- Movimiento tres: respuesta a la oposición 304
- A modo de propuesta 306

ANEXO I

Términos utilizados 309

ANEXO II

Texto auxiliar 333

- Aristóteles, categorías, cap. 5 [La sustancia]..... 333
- Aristóteles, *peri hermeneias* (sobre la interpretación), c. 5. [enunciaciones simples y enunciaciones compuestas] 335
- A. N. Prior, *formal logic*, Parte II, I, § 2pp. 110-112, 2ª edición. Oxford, Clarendon Press, reimpresa en 1963..... 336
- Henry B. Veatch, *intentional logic. A logic based on philosophical realism*, pp. 30-31, New Haven, Yale University Press, 1952 339

ANEXO III

Esquema de razonamiento judicial 343**Bibliografía..... 351**

www.librotecnia.cl