

# Reglas insensatas (2a. ed.)

Autor: Fredy Escobar Rozas

Palestra Editores /2024

[www.librotecnia.cl](http://www.librotecnia.cl)

## CONTENIDO

INTRODUCCIÓN..... 17

### CONCEPTOS, ESTRATEGIAS Y POLÍTICAS

#### CONCEPTOS

1. Noción .....	23
2. Funciones .....	26
3. Barreras.....	29
4. Aplicación legal.....	34
5. Límites .....	39
6. Distorsiones .....	42

#### ESTRATEGIAS

1. Noción .....	47
2. Elementos .....	52
3. Adaptabilidad .....	56
4. Aplicación legal.....	58
5. Límites .....	62
6. Límites (continúa) .....	64
7. Límites (continúa) .....	74

[www.librotecnia.cl](http://www.librotecnia.cl)

## CONTENIDO

### POLÍTICAS

1. Noción .....	77
2. Eficiencia .....	78
3. Autonomía.....	84
4. Aplicación legal.....	90
5. Límites .....	91
Bibliografía.....	93

### INCONSISTENCIAS CONCEPTUALES

### INTERPRETACIÓN SISTEMÁTICA DEL CONTRATO

1. Teoría .....	103
2. Regla .....	105
3. Interpretación sistemática .....	106
4. Reflexión .....	111

### DERECHO DE PROPIEDAD

1. Teoría .....	113
2. Regla .....	114
3. Abusus.....	115
4. Pertenencia .....	117
5. Defensa.....	120
6. Reflexión .....	122

### CONSENTIMIENTO, OFERTA Y ACEPTACIÓN

1. Teoría .....	125
2. Reglas .....	126

[www.librotecnia.cl](http://www.librotecnia.cl)

## CONTENIDO

3. Acuerdo .....	129
4. Reflexión .....	130

### OBJETO DEL CONTRATO

1. Teoría .....	133
2. Reglas .....	134
3. Elementos del contrato .....	134
4. Efectos del contrato .....	136
5. Confusión.....	137
6. Reflexión .....	139

### CONTRATO Y TRANSFERENCIA DE PROPIEDAD

1. Teoría .....	141
2. Reglas .....	142
3. Caos .....	143
4. Orden .....	146
5. Coherencia .....	148
6. Reflexión .....	153

### ARBITRIO DE TERCERO

1. Teoría .....	155
2. Reglas .....	156
3. Criterios de intervención .....	156
4. Equidad.....	160
5. Nulidad .....	163
6. Reflexión .....	164

www.librotecnia.cl

## CONTENIDO

### ENRIQUECIMIENTO SIN CAUSA

1. Teoría .....	167
2. Reglas .....	167
3. Pérdida injusta .....	168
4. Beneficio injusto .....	171
5. Distorsión .....	174
6. Reflexión .....	178
Bibliografía .....	179

### INCONSISTENCIAS ESTRATÉGICAS

#### CONDICIÓN POTESTATIVA V. OPCIÓN

1. Teoría .....	185
2. Propósito .....	186
3. Regla .....	188
4. Refugio .....	190
5. Reflexión .....	194

#### PACTO DE RESERVA V. COMPROMISO DE CONTRATAR

1. Teoría .....	197
2. Propósito .....	197
3. Regla .....	199
4. Refugio .....	201
5. Reflexión .....	203

#### CESIÓN DE CONTRATO V. CLÁUSULA POR PERSONA A NOMBRAR

1. Teoría .....	207
-----------------	-----

www.librotecnia.cl

## CONTENIDO

2. Propósito .....	208
3. Reglas .....	209
4. Refugio.....	211
5. Reflexión .....	213

### PACTO DE MEJOR COMPRADOR V. OPCIÓN

1. Teoría .....	215
2. Propósito .....	215
3. Regla .....	216
4. Refugio.....	219
5. Reflexión .....	220
Bibliografía.....	221

### INCONSISTENCIAS POLÍTICAS

#### INVITACIÓN A OFRECER

1. Teoría .....	227
2. Propósito .....	227
3. Regla .....	229
4. Incremento de costos de transacción .....	232
5. Incremento de riesgo de incumplimiento.....	233
6. Desconexión con la realidad.....	234
7. Vulneración de la autonomía .....	237
8. Reflexión .....	239

#### OFERTA AL PÚBLICO

1. Teoría .....	241
2. Propósito .....	242

[www.librotecnia.cl](http://www.librotecnia.cl)

## CONTENIDO

3. Regla .....	244
4. Alteración del mensaje .....	247
5. Pérdidas .....	248
6. Vulneración de la autonomía .....	250
7. Solución .....	251
8. Reflexión .....	252

### CONTRATO POR ADHESIÓN

1. Teoría .....	255
2. Propósito .....	256
3. Regla .....	260
4. Riesgo de pérdidas no esperadas .....	262
5. Incremento de costos de transacción .....	263
6. Vulneración de la autonomía .....	263
7. Reflexión .....	265

### INTERPRETACIÓN DEL CONTRATO PREDISPUUESTO

1. Teoría .....	269
2. Propósito .....	270
3. Regla .....	271
4. Racionalidad .....	274
5. Reflexión .....	279

### CLÁUSULAS GENERALES DE CONTRATACIÓN

1. Teoría .....	281
2. Propósito .....	282
3. Reglas .....	283

www.librotecnia.cl

## CONTENIDO

4. Ocultamiento de información.....	285
5. Vulneración de la autonomía .....	286
6. Retorno del sentido común.....	288
7. Reflexión .....	290

### RESTITUCIÓN POR RESOLUCIÓN

1. Teoría .....	291
2. Propósito .....	292
3. Reglas .....	293
4. Efecto indemnizatorio.....	297
5. Escenarios.....	299
6. Solución .....	305
7. Reflexión .....	309

### CESIÓN DE POSICIÓN CONTRACTUAL

1. Teoría .....	313
2. Propósito .....	313
3. Regla .....	314
4. Multiplicidad de situaciones .....	316
5. Riesgo de sustitución .....	318
6. Incongruencia.....	320
7. Solución .....	321
8. Reflexión .....	322

### RESOLUCIÓN POR INCUMPLIMIENTO

1. Teoría .....	325
2. Propósito .....	325

## CONTENIDO

3. Reglas .....	326
4. Irracionalidad .....	328
5. Indefensión.....	329
6. Sometimiento económico y moral.....	331
7. Reflexión .....	336

### RESOLUCIÓN POR IMPOSIBILIDAD SOBREVENIDA

1. Teoría .....	337
2. Propósito .....	337
3. Reglas .....	338
4. Irracionalidad .....	339
5. Disfuncionalidad .....	339
6. Ineficiencia .....	341
7. Reflexión .....	342
Bibliografía.....	343

[www.librotecnia.cl](http://www.librotecnia.cl)